



Planta General Cerri, Bahía Blanca
Transportadora de Gas del Sur

@megsaenlinea

un modo distinto de comunicarnos

Contenido

- Editorial
- Argentina Oil & Gas
- Los tres temas clave de marzo
- CAMMESA y los adicionales del Plan Gas.Ar
- Renovación de contratos



Malvinas - 40 años
Nuestro homenaje a
los héroes de la guerra

Editorial

por Daniel Horacio Núñez

Marzo nos regaló la vuelta de uno de los eventos más importantes para la industria energética argentina y de gran repercusión regional. Después de dos años en los que la pandemia obligó a postergarlo, entre el 20 y el 23 el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas pudo llevar adelante la XIII Argentina Oil & Gas.

Más de 200 stands, numerosos paneles con diversos expositores, importantes reuniones de negocios y una concurrencia que superó con holgura los 20.000 visitantes. Autoridades nacionales y provinciales, funcionarios, empresarios, representantes de pymes, referentes, consultores, profesionales, técnicos, académicos y estudiantes, participaron de las conferencias y de las charlas técnicas, que se desarrollaron siempre a sala completa.

Si bien en todos los casos las conversaciones incluían las dificultades que, para el país y para el sector en particular, acarrea el contexto internacional en un momento también crítico para Argentina, fue reconfortante observar la confluencia de opiniones sobre las posibilidades que en el futuro mediano tiene nuestra industria.

Crecimiento de la producción, mejoras en la infraestructura y la proyección regional fueron sin duda las conclusiones esperanzadoras.

Cabe decir, que los días siguientes al cierre de la exposición, concentraron un significativo número de hechos que mucho tienen que ver con el presente, de cara al invierno, y que también pueden constituirse en la base para que ese moderado optimismo se convierta en realidad. Lo desarrollaremos en este número.

Argentina Oil & Gas 2022

Los Agentes MEGSA

Varios Agentes MEGSA se hicieron presentes en la exposición con importantes stands donde mostraron sus últimos desarrollos y los proyectos presentes y futuros, con un impactante despliegue que pudieron disfrutar los numerosos visitantes.



Felicitamos a Grupo Albanesi, Pampa Energía, Pan American Energy, Pluspetrol, Shell, Tecpetrol, TotalEnergies, Transportadora de Gas del Sur, Wintershall Dea e YPF.

Algunas de las definiciones de mayor repercusión

Martín Guzmán, Ministro de Economía

"El sector energético es el que tiene el mayor potencial exportador de la estructura económica argentina, por eso, la importancia que se le da y se le dará en la actual gestión gubernamental".

Darío Martínez, Secretario de Energía

"La producción de petróleo y gas en Argentina no tiene techo".

Pablo González, Presidente de YPF

"El panorama en materia energética es alentador".

Javier Martínez Alvarez, Presidente para Cono Sur de Tenaris

"Vaca Muerta puede ser el hub de gas de América del Sur".

Marcos Bulgheroni, CEO de Pan American Energy

"Hay que volver a invertir fuerte en Oil & Gas".

Javier Rielo, Director Gral. de Total Austral y Director Gral. de Cono Sur de TotalEnergies

"Tenemos todo para seguir creciendo. Vaca Muerta se complementa perfectamente con todo lo que tenemos por hacer con el offshore, y en eso tenemos un potencial y una historia que nos permite demostrar que se puede producir y realizar sin riesgo".

Los tres temas clave de marzo

Gasoducto Néstor Kirchner



Tenaris Siat S.A. fue la única empresa oferente en la licitación lanzada por IEASA para la provisión de caños para la construcción de la primera etapa del gasoducto Néstor Kirchner (Tratayén - Salliqueló), que permitirá incrementar la capacidad de transporte desde Vaca Muerta hasta Buenos Aires.

Se trata de la obra más importante del anunciado Plan Transport.Ar; 656 kilómetros que aportarán unos 24 millones de m³ diarios más de gas a los grandes centros de consumo descomprimiendo el cuello de botella que hoy tiene la evacuación del gas producido en Neuquén.

Resta la adjudicación formal, licitar los estudios de impacto ambiental y la obra de construcción.

Gas Natural Licuado



IEASA adjudicó el 30/03 la compra de ocho barcos de Gas Natural Licuado para cubrir la demanda del fluido durante el mes de mayo y la primera semana de junio. La francesa TotalEnergies suministrará tres cargamentos para la terminal regasificadora de Escobar, mientras que Vitol se adjudicó otros dos.

En cuanto al abastecimiento de GNL para la terminal de Bahía Blanca, que volverá a estar operativa a mediados de mayo, una vez que reingrese el buque regasificador Exemplar de Exceletrate Energy, Trafigura, Gunvor y Naturgy se adjudicaron un buque cada uno.

Este tramo de la importación, según fuentes oficiales costará 745 millones de dólares.

Bolivia



Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos informa a la población en general, que la estatal petrolera de Bolivia e Integración Energética Argentina Sociedad Anónima (IEASA), acordaron prolongar las negociaciones de la sexta adenda de compra venta de gas natural por un mes más.

Durante este período de tiempo se definirán los términos y condiciones para que este acuerdo sobre el gas natural que Bolivia exporta al norte argentino sea positivo para nuestra reactivación económica.

La Paz, 1 de abril 2022

Al filo del vencimiento del impasse establecido en febrero hasta el 31 de marzo, directivos de IEASA y funcionarios del Ministerio de Economía acordaron un nuevo plazo, hasta el 30 de abril para cerrar una nueva adenda anual al contrato original suscripto en 2006.

Dicho contrato preveía que Bolivia envíe en invierno 14 millones de metros cúbicos por día, pero el país vecino había anticipado que ni siquiera estaba en condiciones de llegar a enviar 12 millones y exigiría un precio mayor.

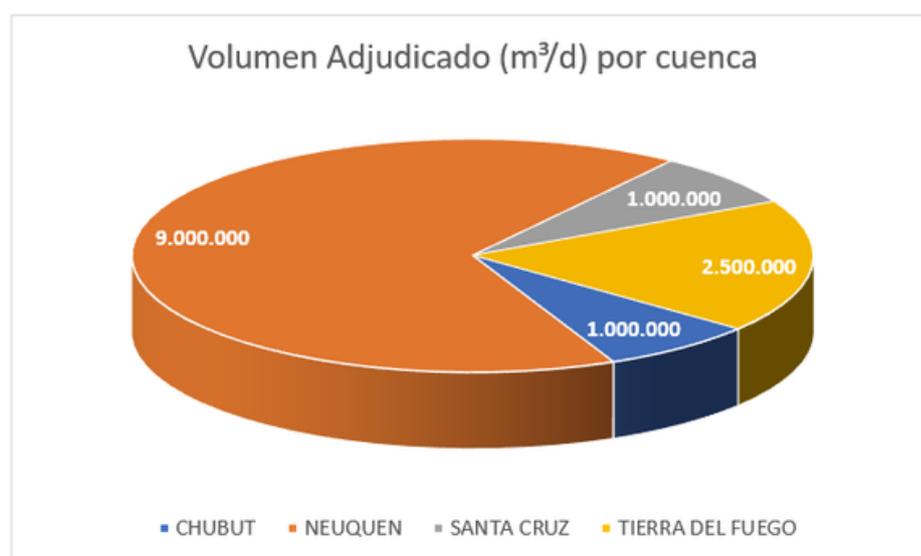
Se especula que Argentina pagaría una oferta base de 10 millones de metros cúbicos diarios al precio pautado originalmente (8 USD/MMBTU) y por sobre esa cantidad desembolsaría 10 USD adicionales por millón de BTU.

CAMMESA y los adicionales del Plan Gas.Ar

El 28 de marzo, MEGSA realizó el habitual Concurso de precios quincenal para CAMMESA destinado recibir ofertas de aquellos productores que habiendo sido adjudicatarios del Plan Gas.Ar cuenten con volúmenes adicionales, en este caso para el período entre el 04/04 y el 17/04/2022.

Mercado Electrónico de Gas		
CAMMESA		
CONCURSO DE PRECIOS - PRODUCTORES ADJUDICATARIOS PLAN GAS.AR		
PERIODO DE ABASTECIMIENTO: 04/04/2022 - 17/04/2022		
Mercado	Precio (USD/MMBTU)	Volumen Adjudicado (m ³ /d)
NEUQUEN	2,6978	500.000
TIERRA DEL FUEGO	2,7798	1.000.000
TIERRA DEL FUEGO	2,8126	1.500.000
NEUQUEN	2,8126	500.000
SANTA CRUZ	2,8372	1.000.000
NEUQUEN	2,8749	500.000
CHUBUT	2,8864	1.000.000
NEUQUEN	2,9438	500.000
NEUQUEN	2,9520	4.000.000
NEUQUEN	3,0012	3.000.000
Volumen Total:		13.500.000
PPP (USD/MMBTU):		2,9036

Resumen de las ofertas presentadas. No se incluye la identidad de los respectivos productores por razones de confidencialidad.



Analizando los últimos concursos se nota una disminución de los volúmenes ofrecidos en cada uno respecto al siguiente. El realizado para la primera quincena de marzo sumó 17 millones de metros cúbicos diarios y el de la segunda alcanzó los 15.500.000. Por el contrario el precio promedio ponderado se mantiene en el orden de los 2,90 USD/MMBTU.

Renovación de contratos



A fin de este mes culmina el denominado "año gas", que comercialmente transcurre desde mayo de un año a abril del siguiente.

Esto trae aparejado el vencimiento de un gran número de contratos cuya vigencia se rige por este particular calendario.

Las empresas se encuentran entonces ante la necesidad de negociar renovaciones o generar nuevos contratos ante el interés de cambiar de proveedor, seguramente en busca del mejor precio.

MEGSA en 2021 desarrolló su producto "Concurso de Precios" especialmente diseñado para situaciones como esta, brindando:

- SOLIDEZ
Probada y en uso (19 eventos desde lanzamiento)
- ADAPTABILIDAD
Utilizable por empresas de cualquier porte
- FLEXIBILIDAD
Configurable por el propio comprador
- SELECTIVIDAD
Oferentes por invitación
- CICLO COMPLETO
De la oferta a la registración del contrato
- PRECIO
El más bajo y sin arancel de ingreso

¿Por qué utilizar la herramienta propuesta por MEGSA?

- ACCESO A UN AMPLIO MERCADO
Al menos 14 productores y 20 comercializadores (hoy Agentes MEGSA)
- TRANSPARENCIA
- CONFIABILIDAD
- 17 AÑOS DE EXPERIENCIA EN NEGOCIACION ELECTRÓNICA
spot diario (los 365/366 días del año)
subastas
- MILES DE CONTRATOS GENERADOS
- ADMINISTRA LA TOTALIDAD DE LOS CONTRATOS DESPACHABLES



Concursos de precios
para la adquisición de Gas Natural

Los invitamos a conocer más de la herramienta consultando el soporte visual que utilizamos en las presentaciones realizadas a la fecha.

Se accede al mismo en <https://www.megsa.ar/api/d/uWL>.

Pueden hacer consultas o concertar una entrevista en megsa@megsa.ar.